

stock³

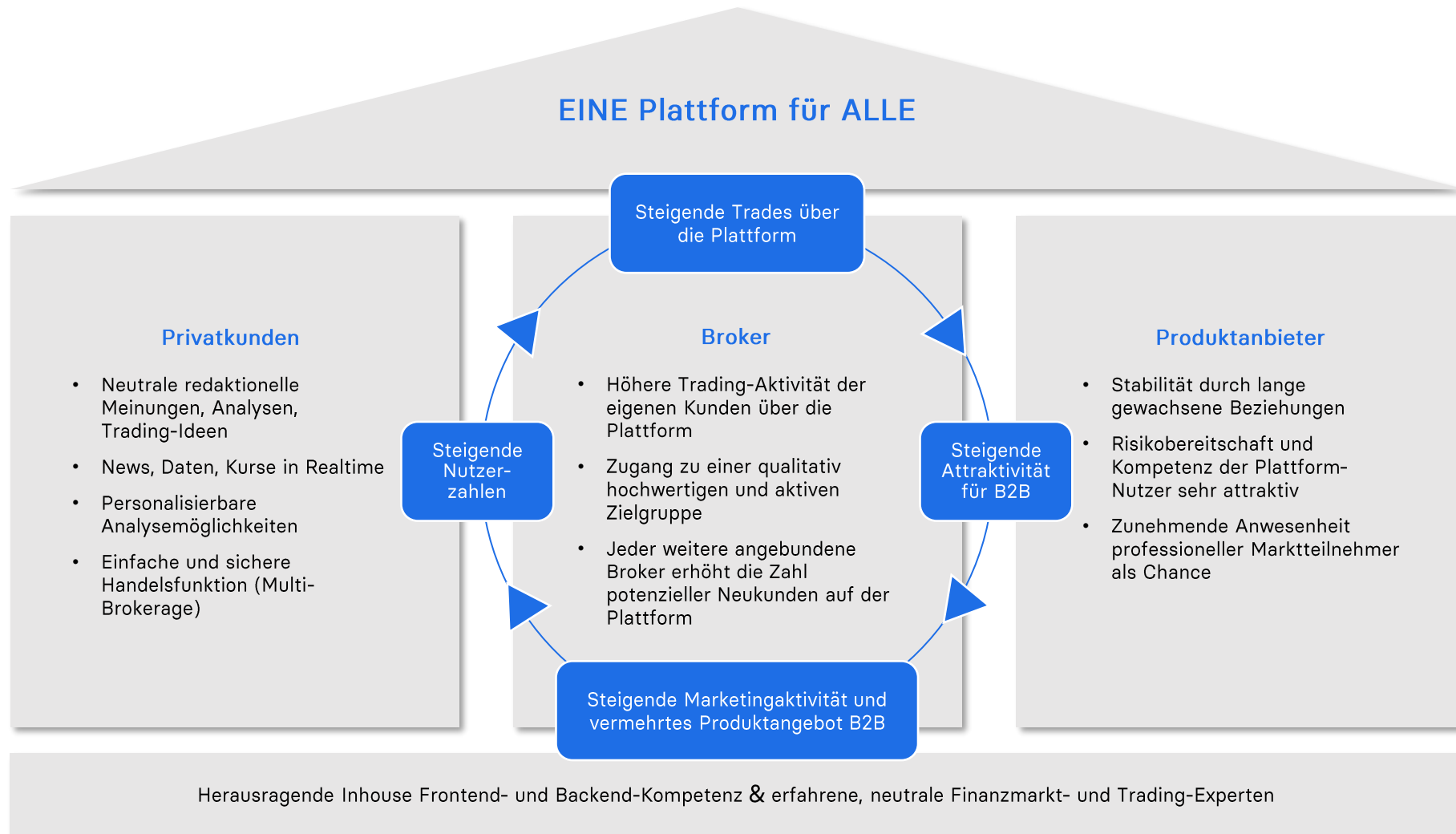
Hauptversammlung 30.07.2025

Die stock3 AG stellt sich vor

Wir sind -

ein unabhängiges Finanzdienstleistungsunternehmen.

Plattform-Akteure mit wechselseitiger Anziehungskraft



Maximales Involvement: 2 Gründer & 2 Schlüsselmitarbeiter der ersten Stunde führen (noch) heute die stock3 AG



Robert Abend

Gründer & Vorstand – Business Development & Sales

„Unsere Strategie ist seit mehr als 20 Jahren die flexible Orientierung am Markt und an den Bedürfnissen unserer Kunden. Wir sind stolz auf unsere Wendigkeit und unsere vielfältigen Vernetzungen in der gesamten Finanzbranche, die maßgeblich zu unserem Erfolg beitragen.“



Thomas Waibel

Gründer & Vorstand – Finance, People & Organisation, Product Management, Redaktion

„Dynamik schafft Zukunft – gemeinsam arbeiten wir mit Herzblut an der besten One-Stop-Trading- und Analyseplattform am Markt. Wir gehen dabei mit innovativsten Ansätzen voran und setzen frühzeitig auf die Trends der Zukunft wie Big Data und AI.“



Christian Ehmig

Vorstand – IT Development, IT Operations, Webdesign

„Wir schaffen auf Basis unserer skalierbaren Infrastruktur eine konkurrenzlose Echtzeit-Trading- und Analyseplattform. Unsere eingespielte Symbiose aus IT- und Finance-Know-how ist die tragende Säule der Weiterentwicklung und Einzigartigkeit unserer Produkte. Unseren Kunden möchten wir damit einen unmittelbaren Zugang zu jeglichen Nachrichten, Marktdaten und Handelsmöglichkeiten eröffnen, die sie für ihren Trading-Alltag benötigen.“



Johannes Pfeuffer

Vorstand – Product Owning, Customer Relationship Management, Communications

„Wir wollen aktiven Anlegern (und solchen, die es werden wollen) alles aus einer Hand anbieten, was sie für ihren persönlichen Börsenerfolg brauchen. Absolute Professionalität, die man schätzt, gepaart mit viel Herzblut, das man spürt: Das soll unsere Zusammenarbeit miteinander ebenso auszeichnen wie unsere Produkte.“

Wir haben -

eine attraktive Zielgruppe mit hoher Zahlungsbereitschaft.

ZIELGRUPPE

Die Marktteilnehmer, die sich Broker und Produktanbieter wünschen

- Mehr als 85 % aller Trades erfolgen mit gehebelten Zertifikaten*
- Ø 39 platzierte Orders pro Monat/Nutzer
- Auszug der Ergebnisse unserer Nutzerumfrage:

Depotgröße

- 58 % bis 100.000 EUR
- 37 % 100.000 EUR bis 1.000.000 EUR
- 5 % mehr als 1.000.000 EUR

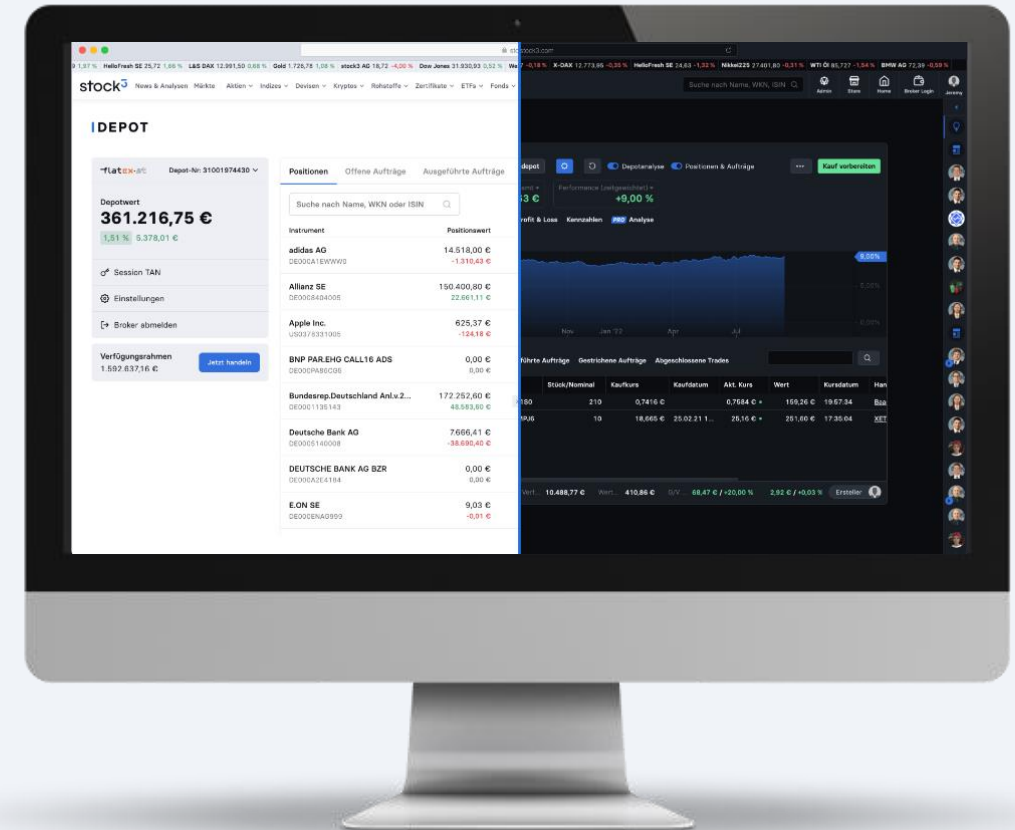
Gehandelte Anlageklassen

- 90 % Aktien
- 72 % Indizes
- 30 % Kryptos
- 25 % Devisen

Genutzte Anlageprodukte

- 80 % Aktien
- 72 % Hebelzertifikate
- 50 % ETFs / ETPs
- 40 % Optionsscheine
- 29 % Fonds
- 18 % CFDs
- 17 % Anlagezertifikate

- Komfortable Trading-Funktion auch auf stock3.com
- Ordervolumen pro Trade: 5.000 – 6.000 EUR*
- Multi-Brokerage-Nutzer sind 7x aktiver als bei ihrem Broker*



Wir bieten -

eine unabhängige One-Stop-Plattform mit einzigartiger Angebotsvielfalt auf Basis modernster Technologien und innovativer Datenverarbeitung.

DREI PORTALE, EINE HOMEBASE

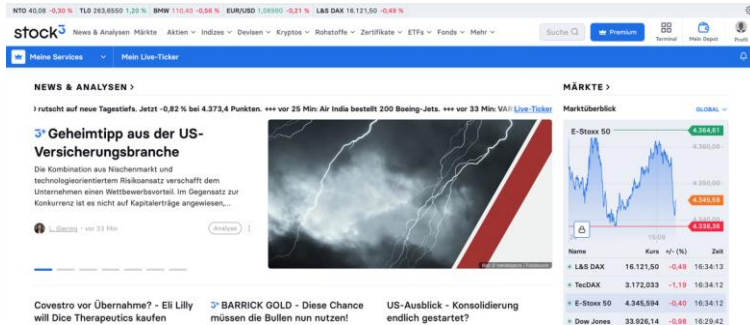
Mit den drei Elementen der stock3 Homebase...



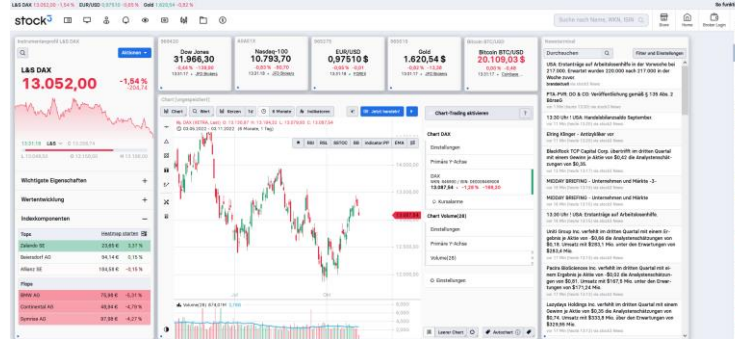
STOCK3 – ALLES AUS EINER HAND

... erleben unsere Nutzer den gesamten Tradingprozess auf einer Plattform

Information



Analyse



Trading

Kauforder platzieren

396,49 € verfügbar

flatex 1038162081

Handelsplatz gettex

Ausführungsart Kursanfrage Kauf

stock3 AG 22,20

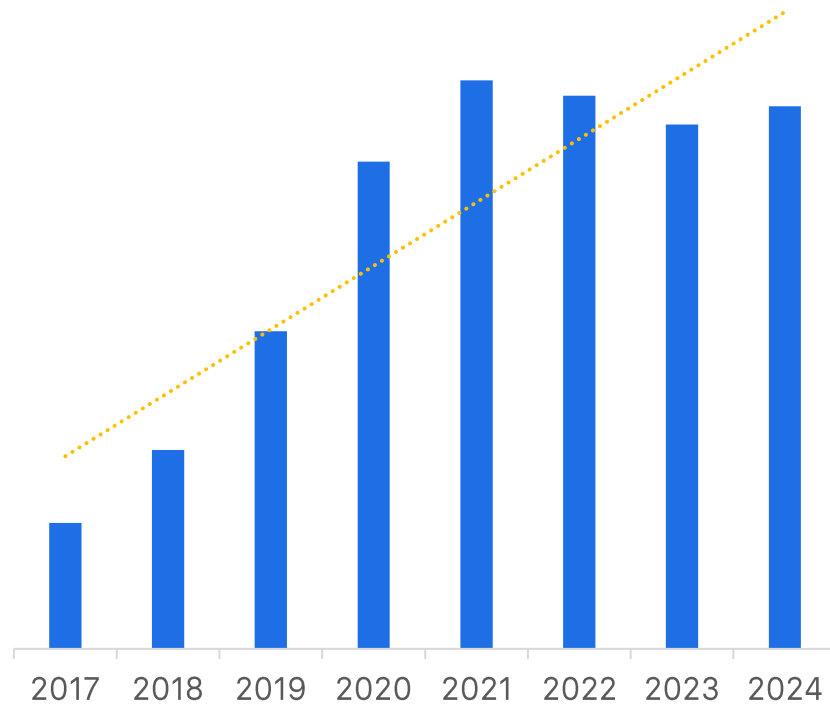
gettex · 13:38:32 -1,11%

ISIN DE000A0S9QZ8

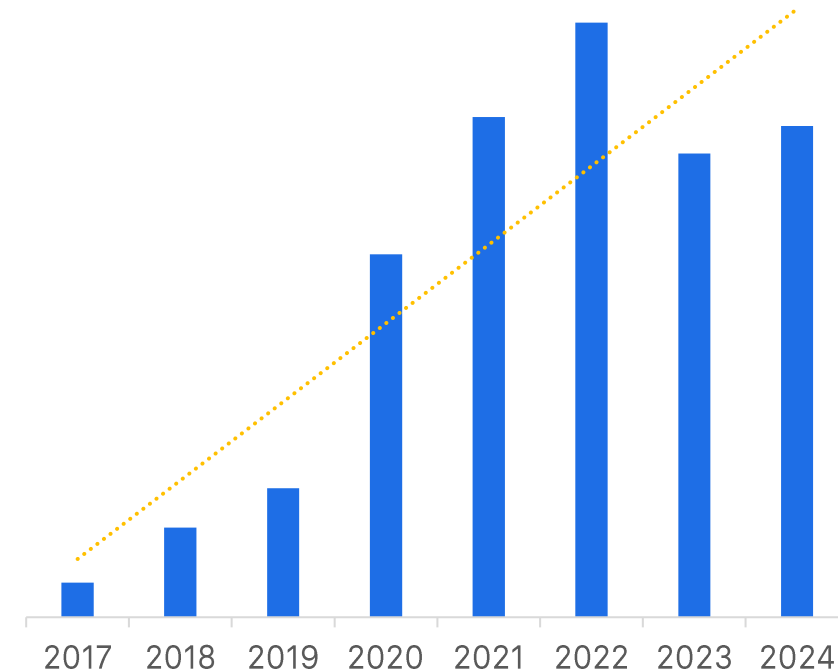
Wir setzen -
auf profitables Wachstum.

Positiver Gesamttrend trotz herausfordernden Marktumfelds im Abo-Bereich

Abonnements (ausschließlich hauseigene „PRO-Services“; exkl. Premium-Services)



Trades

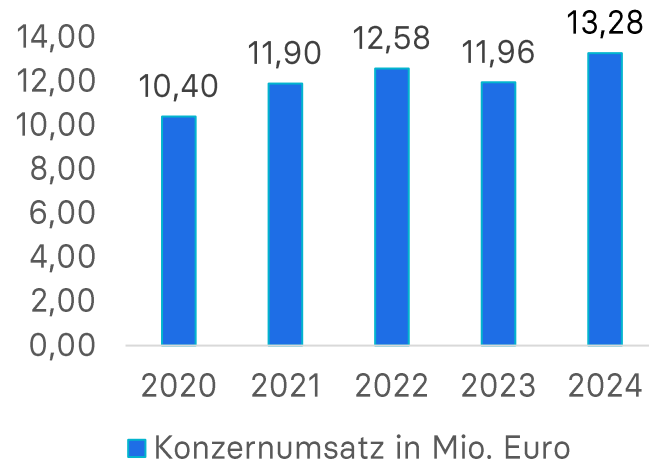


EIN JAHR DER WACHSTUMSINITIATIVEN

Umsatz und Ertrag

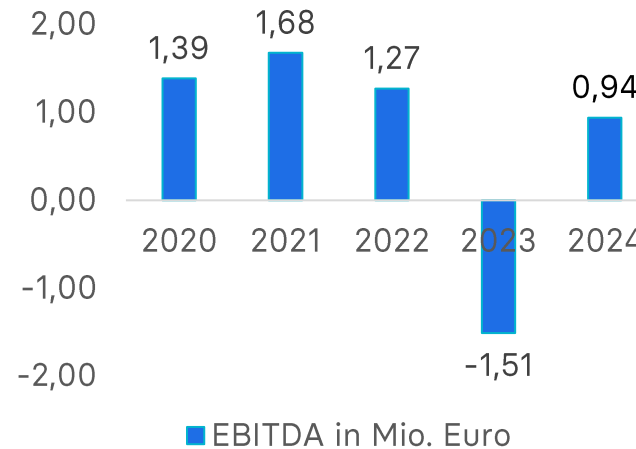
Umsatz

in Mio. EUR



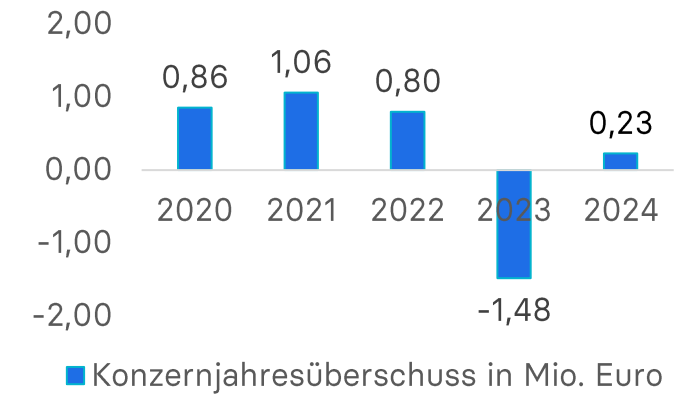
EBITDA

in Mio. EUR



Konzernjahres- überschuss

in Mio. EUR



Dank der starken Entwicklung konnte die Prognose für 2024 eingehalten und ein Umsatzwachstum von 11 % verzeichnet werden. Besonders erfreulich ist das am oberen Rand der Prognose liegende EBITDA, mit dem eine EBITDA-Marge von 6,8 % einhergeht.

Wir führen -
den Markt im Segment Trading an.

... legen den Grundstein für ambitionierte Schritte in den nächsten Jahren

2024 Im Fokus: Synergien, Wachstum, Marge



Optimierung Produkte & Plattform

Heben von Potentialen in der Kundenzentrierung und - Funnel entlang der Produktlinie und Plattformen. Fokus auf Enhanced User Experience - Schaffung eines verbesserten Nutzererlebnisses und Konzentration auf Kundenbindung.



Produktoffensive erfolgreich gestartet

Relaunch des Produkts stock3 Trademate, sowie Launch des neuen Trading-Service "Aktienpuls360". Neupositionierung des Ausbildungsservices "Master Your Trade", Weiterentwicklung der Neuerwerbung TraderMacher mit gleichnamigem Paid-Content-Produkt.



Optimierung Customer Journey & Kundenbindung

Gezielter Ausbau der Marketingaktivitäten entlang der Customer Journey. Steigerung der Neukunden und verstärkte Nutzung der erworbenen Kanäle.



Synergien durch Übernahmen

Synergien schaffen, gegenseitig profitieren, Wachstum fördern. Insbesondere in den Bereichen IT, Social Media, Marketing, Redaktion und Paid Content.



Stärkung der Marktführerschaft

Im Segment Trading bzw. bei an den Börsen besonders aktiven Nutzerinnen und Nutzern.

SCHWERPUNKTE 2024

... und führen bereits zu ersten, messbaren Erfolgen

| Ausbau der Marketingaktivitäten

+ 32 % Anstieg der Registrierungen

+ 44 % Steigerung der Neukunden

TraderMacher-Depot: 130.000 Abos bei YouTube, Goldesel: 80.400 Follower auf Instagram

stock3: + 27 % Steigerung der Abos bei YouTube (aktuell 15.000), + 73 % Steigerung der Follower bei Instagram (aktuell 7.300)

Mehr als 764.000 Follower folgen unseren stock3-Experten auf stock3.com

| Verbesserungen des Kundenfunnels entlang der Produktlinie

Optimierung der Shopseiten, Weg zu Registrierung und Bestellung deutlich verkürzt und vereinfacht,
Neuausrichtung des Abo-Modells angestoßen

Qualität der Angebote im Paid Content-Segment auf das nächste Level gehoben

+ 38 % Steigerung der Conversion Rate

| Optimierung der Customer Journey

Senkung der Abbruchrate im Checkout-Prozess um 13 %

Verbesserung des Onboarding-Prozesses von Neukunden

Optimierung der Kernfunktionen in den Paid-Content-Produkten (Tradestream, intuitiver Premium-Bereich)

BROKERIZE

Langfristiges Wachstum durch Synergien & Expertise

- Mit unserer Schnittstellen-Technologie macht unsere Tochterfirma brokerize den Wertpapierhandel auf Drittplattformen möglich und schafft ein starkes Ökosystem aus Banken, Brokern und Finanzportalen.
- 2024: ca. 1,74 Mio. Transaktionen (+ 6 % zum Vorjahr)
- 2025: Ø 186.300 Trades/Monat (2024: 145.000 Trades/Monat)
- Q1 2025: 10-Millionen-Trades-Marke überschritten
- Q1 2025: 559.000 Trades (Q4 2024: 426.200 Trades)
- Neue Partner 2025: tradegate.direct, Vontobel Markets, Börse Stuttgart

Skalierung & Spezialisierung

brokerize erreicht über 8 Mio. Unique User pro Monat durch führende Finanzportale. Das Plattformmodell skaliert weiter über Länder und Partner hinweg – so ist 2025 die Anbindung eines österreichischen Brokers geplant. Durch White-Label- und Individuallösungen sowie regulatorisch konforme Standards wird brokerize zunehmend zum bevorzugten Technologiepartner für Banken, Broker, Asset Manager und Handelsplätze.



2025

Im Fokus: Synergien, Wachstum, Marge

| Allgemeine Marktentwicklung

Volatile Märkte haben Bestand. Altersvorsorge/Vermögensaufbau immer wichtiger. Megatrends beschleunigen sich.

| Kryptos clever integriert

Schaffung eines Zugangs zu 24/7-Märkten durch einfache Handelswege, hohe Sicherheit und klare Struktur. Gleichzeitig Erschließung neuer Zielgruppen, Broker und redaktioneller Inhalte.

| CFDs sind zurück

Stärkung der Plattformbindung aktiver Trader und Eröffnung neuer Umsatzpotenziale. Potenziale durch steuerliche Neuregelung.

| Neuausrichtung des Abomodells

Verständlichere Struktur, Anpassung an Kundenbedürfnisse, Wachstumsimpulse im zweiten Halbjahr erwartet.

| Brokerage

Hohe Wettbewerbsintensität im Brokerage-Segment bietet Chancen für uns als Frontend-Spezialist.

| Künstliche Intelligenz

Positive Effekte durch KI zeigen sich sowohl auf der Kostenseite als auch auf der Produktseite. Intelligente Workflows machen Prozesse effizienter und agiler – stock3 profitiert operativ und strategisch.

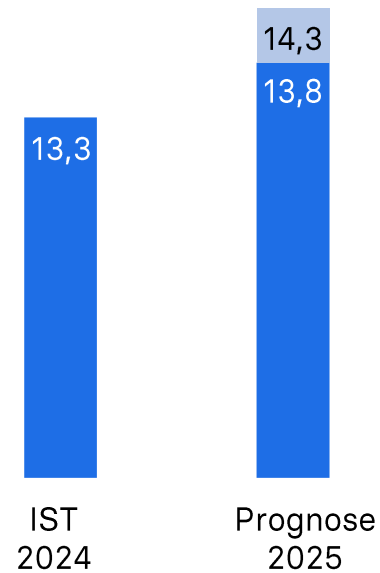
POSITIVE ERWARTUNGEN

Guidance

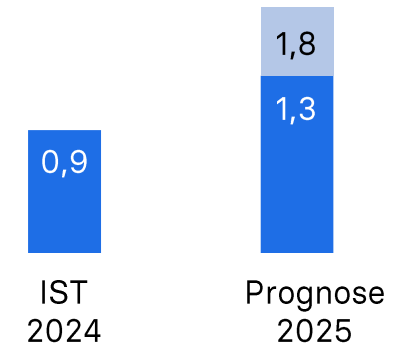
Für das aktuelle Geschäftsjahr erwarten wir **Umsatzerlöse zwischen EUR 13,8 Mio. und EUR 14,3 Mio.**

Die Ergebnisprognose vor Steuern, Zinsen und Abschreibungen (**EBITDA**) des Konzerns der stock3 AG für 2025 liegt in einer Bandbreite **von EUR 1,3 Mio. bis EUR 1,8 Mio.**

Umsatz



EBITDA



Wir hoffen -

Sie sind dabei!

Aktie & Termine auf einen Blick

| Hamburger Investorentage
27.-28. August 2025



| m:access Fachkonferenz
15. Oktober 2025



stock3 Aktie	
WKN	A0S9QZ
ISIN	DE000A0S9QZ8
Ticker	BOG
Anlageklasse	Aktie
Branche	Spez. Unternehmensdienstleistungen
Sektor	Industrie
Anzahl Aktien	1,12 Mio.
Free Float	ca. 10 %
Marktsegment	m:access
Designated Sponsor	BankM AG

Vorstand und Gründer, Interviewpartner



Robert Abend
stock3 AG

- ir@stock3.com
- www.stock3.com

Ansprechpartnerin Presse und Investoren



Nicole Krischker
stock3 AG

- ir@stock3.com
- www.stock3.com



Jeder Aktionär der stock3 AG ist ein potenzieller Nutzer der stock3-Produkte; jeder unserer Plattform-Nutzer ist ein potenzieller Aktionär der stock3 AG



**Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit**