

Ordentliche Hauptversammlung

- München, 13. August 2026

KAPITEL 01

Unser Unternehmen

Wer wir sind

Das sind wir

Management mit maximalem Involvement

VORSTAND



Robert Abend

Gründer & Vorstand —
Business Development & Sales



Thomas Waibel

Gründer & Vorstand —
Finance, People & Organisation,
Product Management, Redaktion



Johannes Pfeuffer

Vorstand —
Product Owning, Customer Relationship
Management, Communications



Christian Ehmig

Vorstand —
IT Development, IT Operations,
Webdesign

AUFSICHTSRAT

Jutta Hofbauer

Aufsichtsratsvorsitzende

Rainer Stumbaum

Aufsichtsrat

Jochen Stanzl

Aufsichtsrat

Das ist stock3

... ein unabhängiges Finanztechnologie-Unternehmen



One-Stop-Shop von der Information über die Analyse bis zum Trading — auf einer einzigen Plattform



Die Homebase für anspruchsvolle Trader und aktive Anleger



Einzigartige Angebotsvielfalt auf Basis modernster Technologien und innovativer Datenverarbeitung

Marktführer

im Segment Trading

m:access

Börsennotiert (Ticker: BOG)

DREI TOUCHPOINTS



stock3.com

Nachrichten, Analysen und Kurse



stock3 Terminal

Analyse- und Trading-Software



stock3 App

App für den mobilen Aktienhandel

KAPITEL 02

Unser Geschäftsmodell

Was wir machen

Das Plattform-Ökosystem

4 Säulen, die sich gegenseitig verstärken

EINE Plattform für ALLE

1 Subscriptions

Subscriptions schaffen eine loyale, zahlende Trader-Community. Diese ist das Fundament, auf dem alle anderen Segmente aufbauen.

2 Media & Partnerships

Broker und Produktanbieter zahlen für Zugang zu genau dieser Community. Die Erlöse fließen in bessere Inhalte und Tools zurück und stärken so die Subscriptions.

3 Platform Solutions

Durch die Subscriptions beweist stock3, dass die Plattform funktioniert. Und die langjährige Zusammenarbeit im Bereich Partnerships sorgt für das Vertrauen, das es für die Plattform-Lösungen braucht. Diese treiben wiederum die Weiterentwicklung der Plattform und der Subscriptions voran.

4 Trading-as-a-Service

Die medienbruchfreie Handelsfunktion komplettiert den One-Stop-Shop für die Trading-Community. Die brokerize profitiert von den Platform Solutions als technischer Partner für die Trading-Funktionalität.



Plattform-Akteure

mit wechselseitiger Anziehungskraft



Herausragende Kompetenz

Frontend- und Backend-Know-how inhouse & erfahrene, neutrale Finanzmarkt- und Trading-Experten



Selbstverstärkender Netzwerkeffekt

Mehr Nutzer erhöhen die Attraktivität für Produktanbieter, mehr Angebote erhöhen wiederum den Nutzen für Nutzer

Subscriptions

Wiederkehrende Erlöse als stabile Basis



Umfassendes Angebot für den individuellen Börsenalltag von Tradern und Anlegern



Trading-Services mit Fokus auf unterschiedlichste Instrumente, Zeiträume und Handelsstile



Aktive Community mit täglichem Austausch



Neutrale redaktionelle Meinungen, **Analysen**, Trading-Ideen



News, Daten, **Kurse** in Realtime



Personalisierbare Analysemöglichkeiten



Media & Partnerships

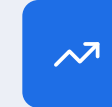
Verlässliche Erträge durch strategische Partnerschaften



Stabilität durch lange gewachsene Branchen- und Netzwerkkontakte



Sehr attraktiv — Risikobereitschaft und Kompetenz der Plattform-Nutzer



Chance — zunehmende Anwesenheit professioneller Marktteilnehmer

Produktanbieter

Emittenten, Broker, (sonst.) Werbekunden



stock3

Die Plattform



Trader & Anleger

Aktive, kapitalstarke Selbstentscheider

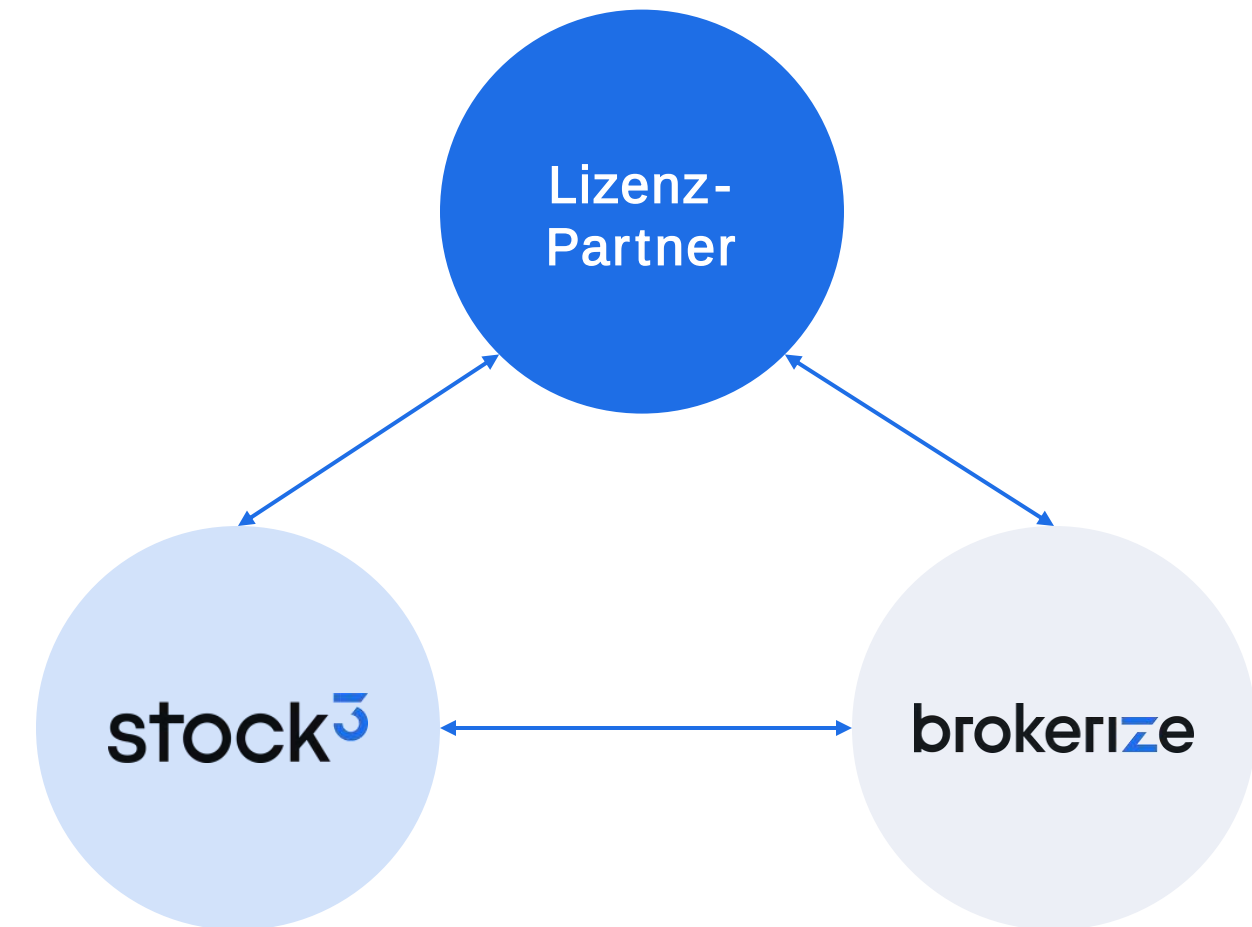
stock3 verbindet Angebot und Nachfrage — als **vertrauenswürdige Plattform in beide Richtungen**

Erlösquellen: Werbe- und Kooperationserlöse mit Produkthanbietern, Emittenten und Brokern

Platform Solutions

Neuer Revenue-Stream

-  **Lizenzbasierte Softwarelösungen** für Geschäftskunden
-  **Erste Partner-Projekte** befinden sich in technischer Umsetzung
-  **Umsatzwachstum** durch stabile Lizenzkosten und variablen Anteil
-  Die **brokerize** ist technischer Partner für die Trading-Funktionalität und profitiert von variablen Einnahmen
-  **Skalierbares Geschäft** für die stock3 AG



Trading-as-a-Service

Trading als Wachstumsmotor

brokerize

Die innovative **Schnittstellen-Technologie** unserer 100%-Tochter **brokerize** ermöglicht **Wertpapierhandel auf Drittplattformen** über ein starkes Ökosystem aus Banken, Brokern und Finanzportalen

2,3 Mio.

Transaktionen 2025
(+32 % zum Vorjahr)

738.125

Transaktionen in Q1/2026
(+32 % zum Vorjahr)

Ø 85

Transaktionen
pro Kunde und Monat

269.600

Transaktionen im März 2026 —
Rekord

AUSWAHL UNSERER 17 ANGEBUNDENER BROKER & 20 PARTNER

flatEX

Consorsbank!
by BNP PARIBAS

Börse
Stuttgart

comdirect

SMARTBROKER+

LS | Lang & Schwarz

Skalierung & Spezialisierung

Die brokerize erreicht über 8 Mio. Unique User pro Monat durch führende Finanzportale. Das Plattformmodell skaliert weiter über Länder und Partner hinweg.

KAPITEL 03

Unsere Zielgruppe

Wen wir ansprechen

Anspruchsvolle Trader & aktive Anleger

Eine Zielgruppe mit überdurchschnittlicher Qualität



Fokus auf aktive, kapitalstarke
Selbstentscheider



Strategische **Zielgruppe** — für Broker,
Produktanbieter und sonst.
Werbetreibende gleichermaßen attraktiv



Hohe **Marktkompetenz** kombiniert mit
ausgeprägter Risikobereitschaft



Aktiv, mit vielen Trades und hoher
Zahlungsbereitschaft

Unsere User gehören zu den

Top 4 %

der Wertpapierbesitzer in Deutschland, die rund

35 bis 40 %

der Erträge im Markt generieren

Anspruchsvolle Trader & aktive Anleger

Die Marktteilnehmer, die sich Broker und Produktanbieter wünschen

> 13 Mio.

Trades via stock3*

Ø 191.200

Trades / Monat 2025 (Vorjahr: 146.000)*

Depotgrößen

mit relevantem Vermögensniveau (58 % bis 100T, 37 % bis 1 Mio., 5 % mehr als 1 Mio. EUR)**

Ø 85

platzierte Orders pro Monat/Nutzer*

7× aktiver

als bei ihrem Broker sind
Multi-Brokerage-Nutzer auf stock3*

Starke Nutzung

von Hebelzertifikaten, ETFs/ETP und
Optionsscheinen**

> 70 %

aller Trades erfolgen mit gehebelten
Zertifikaten*

5.000 – 6.000 €

Ordervolumen pro Trade*

* Quelle: Reporting der angebundenen Online-Broker

** Quelle: Jährliche Nutzerumfrage

KAPITEL 04

Unsere Innovationen

Woran wir arbeiten

KI in der Prozessentwicklung

Effizienzgewinn durch systematischen Einsatz von KI

EINSATZGEBIETE

-  Alle **Mitarbeitenden** werden zur Arbeit mit agentischen Systemen befähigt
-  Einsatz in **allen Abteilungen und Produkten** — insbesondere Redaktion, Marketing, Kundenservice und IT
-  **Claude Code / Cwork** als Hauptwerkzeug für PO/PM/Design/IT
-  **ChatGPT** weiterhin für Redaktion und chatbasierte KI-Interaktion

AUSWIRKUNGEN

-  Große Effizienzsteigerungen
-  **Time-to Market beschleunigt** — mehr Output in kürzerer Zeit
-  Positive Effekte auf Kostenseite



Gleichzeitig bleibt die **Expertise „echter Köpfe“** unser zentrales Qualitätsmerkmal

KI in der Produktentwicklung

KI als Unternehmenshebel bei der Entwicklung



Einsatz in **Frontend** (neue Widgets auf dem stock3 Terminal) und **Backend** (API, Kursdatenbank etc.) — große Effizienzsteigerung durch deutliche Reduzierung der Entwicklungszeit

USE CASE 1

Neue stock3 App für iOS und Android

-  KI-unterstützte Entwicklung
-  Zentralisierte IT-Teams (Web, App & Backend)
-  Schnellere Releases und Weiterentwicklung
-  Verfügbarkeit der **stärksten Features** auch in der App (z.B. TradeTracker)

USE CASE 2

Content Pipeline

-  Sekundenschnelle Erstellung von **hochwertigem Content** samt passender Grafiken und Charts
-  Inhalte basieren auf unseren eigenen, **belastbaren Finanzdaten**
-  Validatoren zur Überprüfung liefern **unvergleichliche Qualität**
-  Entlastung unserer Börsenprofis verstärkt **Fokus auf Expertise**

stock3 AI — der KI-Börsenagent

Komplexe Märkte. Klare Antworten.

WAS IST STOCK3 AI?



Agent zur Workflow-Unterstützung auf dem stock3 Terminal



Hilft Anlegern und Tradern, das **stock3 Terminal besser zu verstehen**, und sorgt für ein intuitiveres Nutzererlebnis



Interaktion zwischen Nutzer und KI führt schneller zu **fundierte Trading-Entscheidungen**



EU-gehostetes und datenschutzkonformes Werkzeug für aktive Trader



stock3 AI — der KI-Börsenagent

Komplexe Märkte. Klare Antworten.

NUTZEN FÜR KUNDEN

-  **Onboarding-Feature beim Bauen von Desktops –**
öffnet mehrere Widgets
-  **Interaktion beim Charting –**
übernimmt u.a. Einzeichnen von Trendkanälen
-  **Erstellung kompletter Bilanzanalysen –**
direkt aus dem entsprechenden Widget samt Erklärung
-  **Unterstützung bei Benachrichtigungseinstellungen –**
Reaktion auf eines der zentralen Kundenbedürfnisse

NUTZEN FÜR STOCK3

-  **Bindung (neuer) Nutzer an das stock3 Terminal –**
dank deutlich verringerter Einstiegshürden
-  **Herausragendes Nutzererlebnis –**
durch umfassende Produktergänzung
-  **Perspektifische Stärkung des Paid-Content-Angebots –**
steigende Nutzerzahlen mit entsprechenden Abos
-  **Positionierung als Innovationsvorreiter –**
zukunftsweisende Produkt-Launches & Weiterentwicklungen

3AI

KAPITEL 05

Unser Geschäftsjahr

Wie 2025 für uns lief

2025 im Überblick

Strategische Maßnahmen zeigen Wirkung

-  **Positive Entwicklungen am Markt** — Megatrends, volatile Börse, Altersvorsorgedepot
-  **Neuausrichtung des Abo-Modells** — Anpassung an Kundenbedürfnisse, verständlichere Struktur
→ höhere Conversion Rate, steigende Upgrades bei Services und Laufzeiten
-  **Stärkung unserer Marktführerschaft** durch neue, intelligente Features (z. B. Mein TradeTracker) und Marketingaktionen (z. B. Trading Boost)
-  **Hohe Wettbewerbsintensität** im Brokerage-Segment bietet Chancen für uns als Frontend-Spezialist

76 %

Retention Rate

-20 %

Churnrate ggü. Vorjahr

+38 %

Conversion Rate

+30 %

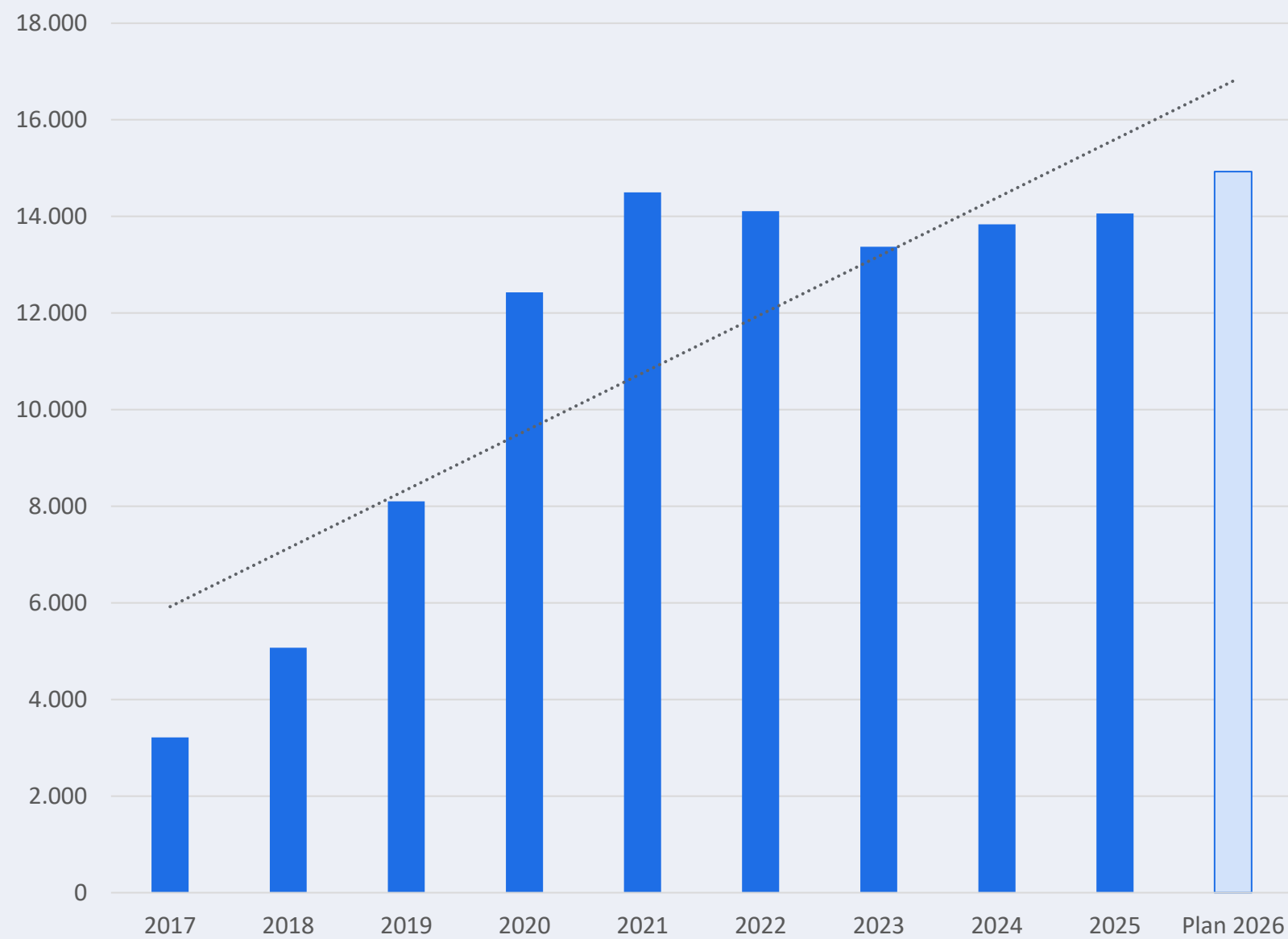
aktive Nutzer pro Monat

Abonnements & Trades

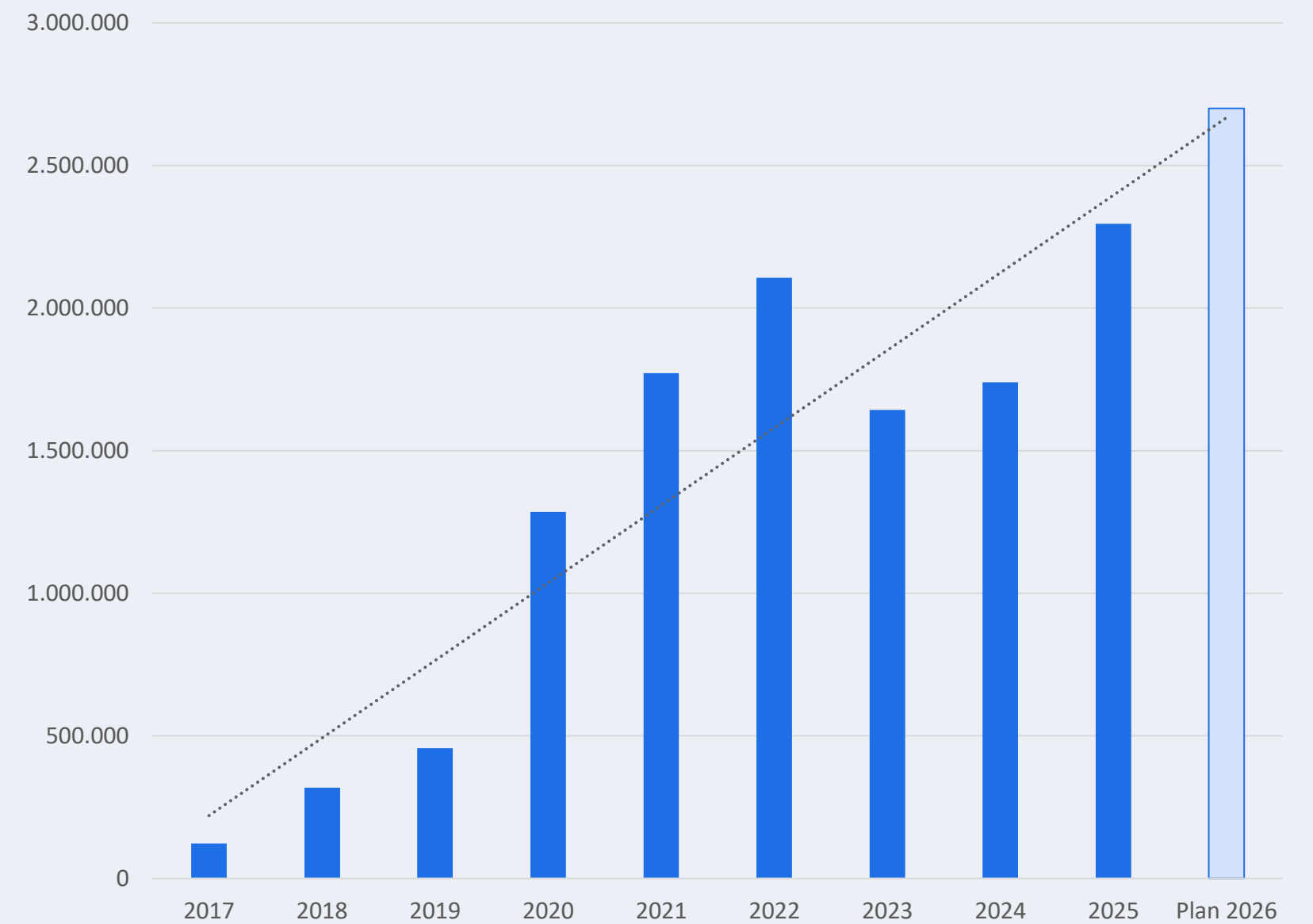
Nutzerbasis und Handelsaktivität wachsen weiter

Abonnements

ausschließlich hauseigene PRO-Services; exkl. Premium-Services



Trades



Umsatz & Ertrag

Deutliche Steigerung von Umsatz und Marge

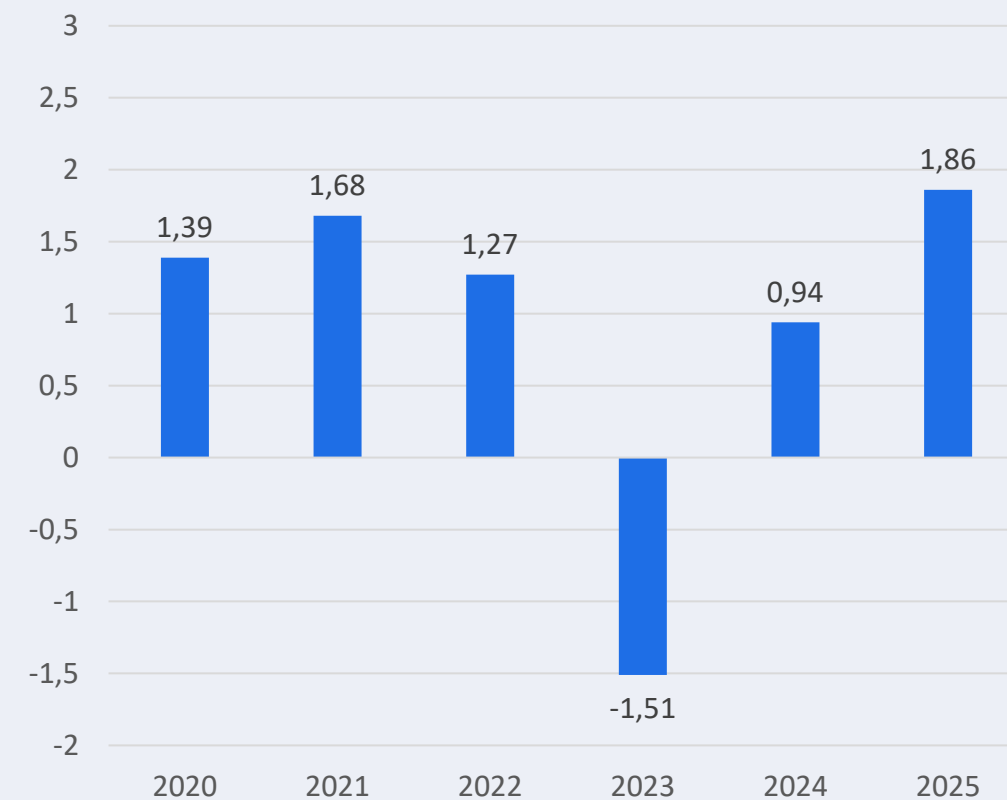
Konzernumsatz

in Mio. EUR



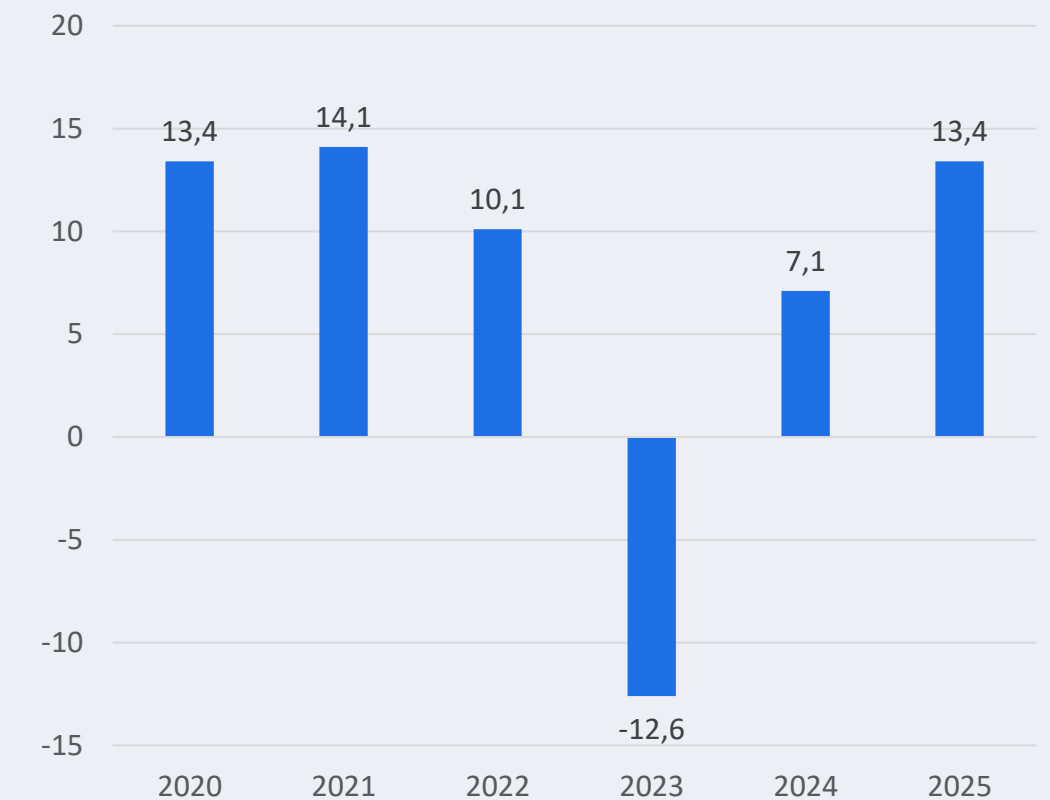
EBITDA

in Mio. EUR



EBITDA-Marge

in %



Besonders erfreulich ist das am **oberen Rand der Prognose** liegende EBITDA, mit dem eine **EBITDA-Marge von 13,4 %** einhergeht.

KAPITEL 06

Unsere Erwartungen

Was wir für 2026 planen

Ausblick auf 2026

Neue Potenziale umsetzen

MARKTUMFELD

-  **Volatile Märkte** bleiben bestehen
-  **Markttrends** beschleunigen sich
-  **Altersvorsorge-Depot** mit bis zu 40 Mio. potenziellen neuen Depots
-  **Frühstart-Rente** Anfang 2027

UNTERNEHMEN

-  **Etablierung neues Geschäftsfeld** —
Ergänzung bisheriger Erlösquellen schafft weiteres Wachstum
-  **Steigerung der Attraktivität der brokerize** —
weitere Anbindungen & Partnerschaften in Planung
-  **Go-Live neue stock3 App** —
Vereinheitlichung von iOS und Android, mobile Verlängerung von stock3.com, Paid-Angebote
-  **Weitere Maßnahmen zur Kosteneffizienz** —
Verschmelzung Stockstreet auf stock3, Umzug Büro, KI



Im Fokus: Wachstum, Synergien, Marge

Guidance & Prognose

Positive Erwartungen

UMSATZ

PROGNOSE 2026

13,9 – 14,4

Mio. EUR

IST 2025

13,8

Mio. EUR

EBITDA

PROGNOSE 2026

2,2 – 2,7

Mio. EUR

IST 2025

1,86

Mio. EUR

EBITDA-MARGE

PROGNOSE 2026

15,8 – 18,7

%

IST 2025

13,4

%

KAPITEL 07

Unsere Aktie

Was Sie noch wissen müssen

Ihre Investition in die stock3 AG

Aktie & Termine auf einen Blick

WKN	A0S9QZ
ISIN	DE000A0S9QZ8
Ticker	BOG
Anlageklasse	Aktie
Branche	Spez. Unternehmensdienstleistungen
Sektor	Industrie
Anzahl Aktien	1,12 Mio.
Free Float	ca. 14 %
Marktsegment	m:access
Designated Sponsor	BankM AG

NÄCHSTER TERMIN



Equity Forum Herbstkonferenz

31. August 2026



Aktuelle Termine im Finanzkalender:
inside.stock3.com/ir

Wir bleiben in Kontakt

Ihre Ansprechpartner



Robert Abend

Gründer & Vorstand
Interviewpartner



Nicole Krischker

Ansprechpartnerin
Presse & Investoren

”

Jeder Aktionär der stock3 AG ist ein potenzieller Nutzer der stock3-Produkte; jeder unserer Plattform-Nutzer ist ein potenzieller Aktionär der stock3 AG

“



E-MAIL

ir@stock3.com



INVESTOR RELATIONS

inside.stock3.com/ir



PLATTFORM

stock3.com